

Entscheidend erfolgreicher.

Der EBIT OPTIMIZER unterstützt Sie dabei

Das Management-Verfahren
zur Ergebnisoptimierung



Verdopplung Ihres Betriebsergebnisses.

I have a dream *Martin Luther King*

... oder: die Chancen einer perfekten Auslastung.

Stellen Sie sich vor, es gäbe ein Verfahren, das es Ihnen ganz einfach ermöglichen würde, einen lange gehegten Wunsch zu erfüllen: In Sekundenschnelle über alle Informationen zur Entscheidungsfindung zu verfügen.

Ein Verfahren, das basierend auf den Daten Ihres eigenen Unternehmens mit einem Klick sagen kann: Dieser Auftrag wird, obwohl der Preis suboptimal ist, zu diesem Zeitpunkt positive Auswirkungen auf das Betriebsergebnis haben. Oder: Den anderen Auftrag dürfen wir zu diesem Zeitpunkt nicht annehmen.

Oder: Wenn wir einen weiteren Auftrag auslagern, dann macht es wieder Sinn, und, und, und.

Aktiv statt reaktiv: eine neue Qualität.

Und stellen Sie sich vor, das Verfahren kann noch mehr: Die Simulationsfunktion ermöglicht Ihnen zudem, aktiv und zielgerichtet an der positiven Entwicklung Ihres Unternehmens zu arbeiten. Durch die gezielte Steuerung Ihres Vertriebs.

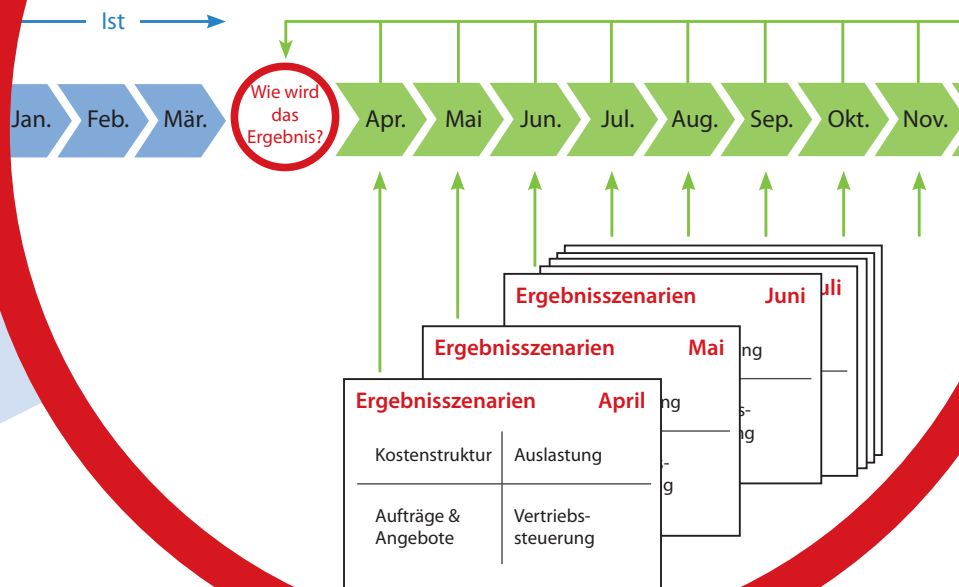
Definieren Sie mittels dieses Verfahrens Zielbranchen und Zielkunden unter Berücksichtigung regionaler, saisonaler und branchenspezifischer Aspekte.

So kommen Sie zu einem für Ihren Betrieb optimierten Kunden- und Auftrags-Mix.

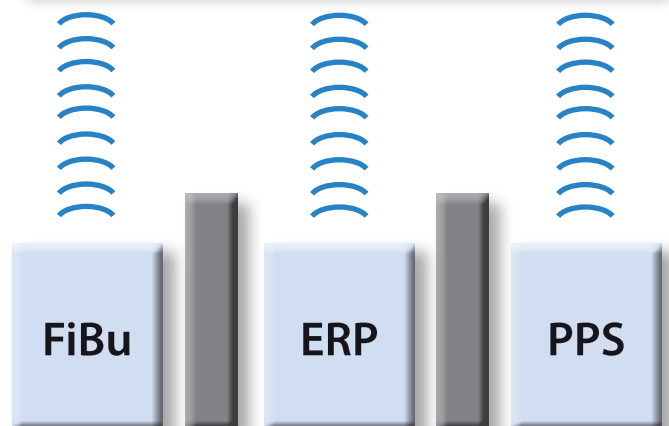
Der EBIT OPTIMIZER kann ohne Systemumstellung eingesetzt werden. Aus den bestehenden Datenstrukturen sucht er die relevanten Informationen heraus und bereitet diese für den Top-Entscheider auf. Tagesaktuell.

Belastbare Ergebnisprognosen

Der EBIT OPTIMIZER zeigt Ihnen sekundenschnell mit einem Klick die Auswirkungen möglicher Auftragsentscheidungen für die Zukunft. Über alle Fertigungsstufen hinweg.



EBIT OPTIMIZER



Amortisation in 2-6 Monaten.

Schlechte Preise – wenig Gewinn.

Die Preise in der Druckindustrie waren schon erfreulicher und die Kunden loyaler. Die Prozesskosten sind auch bereits optimiert.

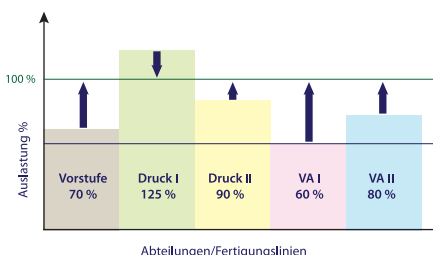
„Was ist zu tun? Wo ist noch Potential? Und wie kann ich einen Wettbewerbsvorsprung für meine Druckerei herausarbeiten?“ Das sind die Fragen, die sich Geschäftsführer vieler Druckereien heute stellen.

Entscheiden? Ja! Aber auf welcher Grundlage?

Und täglich das gleiche Spiel: Anfragen kommen rein, die Preise sind eigentlich inakzeptabel, und Sie stehen wieder vor der Frage: Annehmen oder ablehnen? Aber auf welcher Entscheidungsgrundlage?

Können Sie sekundenschnell ermitteln, wie welcher avisierte Auftrag das Ergebnis beeinflussen wird? Wissen Sie jederzeit, welchen Auftrag Sie noch annehmen könnten, wenn Sie andere Aufträge auslagern? Wie ist der tagesaktuelle Rahmen für anstehende Preisverhandlungen? Verfügen Sie in jedem Augenblick über alle relevanten Informationen für die Auftragsentscheidung?

Die Erfahrungen aus der Vergangenheit sind dabei sicherlich oftmals eine Hilfe, aber nicht immer der perfekte Ratgeber.



Der EBIT OPTIMIZER unterstützt Sie mit belastbaren Ergebnisprognosen.

So verfügen Sie in Zukunft über ein Höchstmaß an Transparenz und Planungssicherheit, das Sie bei Ihren Entscheidungen unterstützt.

Was zählt, ist das gute Ergebnis:

Führende Unternehmen der Druckindustrie konnten mit diesem neuartigen Verfahren ihre Umsatzrendite im Schnitt um zwei, in der Spitze sogar um drei Prozentpunkte steigern. Das entspricht in der Druckindustrie oftmals einer Verdoppelung des Betriebsergebnisses.

Wo ist der Haken?

Alles schön und gut, werden Sie sagen, aber ...

Systemumstellung? Keine!

Die Daten aus Ihrem Hause werden zusammengeführt, egal aus welchen Systemen sie kommen. Auch spezielle Insellösungen sind kein Problem.

Sicherheitsprobleme? Keine!

Wenn es um unternehmensrelevante Daten geht, ist ein Höchstmaß an Sicherheit selbstverständlich. Zugang hat ausschließlich der vom Unternehmen autorisierte Personenkreis.

Durch gezieltes Füllen der Kapazitätslücken steigt die relevante Auslastung. Formal schlechtere Preise werden durch bessere Auslastung kompensiert. Überauslastungen zu schlechten Preisen können vermieden werden.

Zugriff? Immer und von überall!

Sie können selbstverständlich zu jeder Zeit und von jedem Ort auf die Kennzahlen und die Simulationsfunktion zugreifen.

Kosten? Natürlich!

Aber es handelt sich um eine überschaubare Festpreisinvestition, die sich bereits in 2-6 Monaten amortisiert.

Zeitbedarf? Minimal!

Geben Sie uns ca. 8 Wochen, dann läuft es.

Heute entscheiden und sofort profitieren.

Schaffen Sie den entscheidenden Wettbewerbsvorsprung für Ihr Unternehmen mit dem EBIT OPTIMIZER. Bei einem Umsatz von z. B. 20 Mio. Euro p. a. können das bis zu 50.000 Euro sein. Und das jeden Monat. Worauf warten Sie?

EBIT OPTIMIZER

- ▶ Signifikante Steigerung der Rendite
- ▶ Absolute Transparenz
- ▶ Einfache Installation ohne Systemumstellung
- ▶ Höchste Sicherheit
- ▶ Maximale Verfügbarkeit
- ▶ Festpreisinvestition
- ▶ Amortisation in nur 2-6 Monaten